

# Informationen für Firmen / Fortbildungsleiter

- Teilnehmerkreis:** Dieser Kurs eignet sich besonders gut für Mitarbeiter/innen, die an entscheidenden Stellen sprachlich agieren und überzeugen müssen. Das muß nicht nur der Verkaufsrepräsentant sein, das sind auch Telefonisten und Pförtner, Abteilungs- und Projektleiter, Referenten und Vorstandsvorsitzende.
- Ergebnis:** Die Teilnehmer werden vom Streß zum Spaß beim Sprechen kommen, sie fühlen sich bei ihren "Auftritten" wohl, und sie können auch als Person wieder "durchatmen". Das kommt letztlich nicht nur der Firma zugute, sondern auch den Mitarbeitern, Kollegen und Vorgesetzten.
- Struktur:** Der Kurs findet in entspannter Atmosphäre statt. Jeder Teilnehmer wird seiner Person nach ernst genommen, seine Bedürfnisse prägen den Ablauf des Kurses mit. Daher gibt es kein festes Zeit/Inhalt-Korsett. Trotzdem werden die Kursziele konsequent angesteuert und erreicht.
- Bekleidung:** Bequeme Freizeit- oder Sportkleidung
- Gruppengröße:** Maximal 12 Teilnehmer. Einzelunterricht ist nach Absprache möglich.
- Dauer:** 10 Stunden je 45 Minuten (2 Stunden pro Tag) innerhalb oder außerhalb der regulären Arbeitszeit. Bei gleicher Stundenzahl auch als Kompaktkurs an einem Wochenende - Beginn am Freitagabend - möglich.
- Fremdsprachen:** Neben Deutsch als Unterrichtssprache kann der Kurs auch in Englisch, Französisch und Niederländisch durchgeführt werden. Dabei ist in erster Linie an Firmenangehörige in ausländischen Niederlassungen gedacht.
- Veranstaltungsort:** Nach Wunsch der Auftraggeber: in geeigneten Firmenräumen, in den Unterrichtsräumen der Kursleiterin oder in Freizeiteinrichtungen/Hotels, die von den Auftraggebern gestellt werden. Die Auswahl und Anmietung geeigneter Räumlichkeiten kann durch die Kursleiterin erfolgen.